



Die **Stadtwerke Rinteln GmbH** steht für eine zuverlässige und nachhaltige Energie- und Wasserversorgung in unserer Region. Seit über einem Jahrhundert versorgen wir unsere Stadt mit Strom, Erdgas, Trinkwasser, Wärme und Flüssiggas und engagieren uns in zahlreichen Projekten, die das Leben in Rinteln verbessern. Dabei sind wir immer auf der Seite der Menschen in Rinteln und der Region.

Unser Fokus liegt auf einer nachhaltigen und sicheren Versorgung. Wir setzen auf innovative Technologien und umweltfreundliche Lösungen, um unseren Service kontinuierlich weiterzuentwickeln. Die Weiterbildung unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter ist uns daher besonders wichtig, damit wir stets auf dem neuesten Stand der Weiterentwicklung bleiben.

Als Teil des kommunalen Netzwerks von Rinteln arbeiten wir eng mit anderen städtischen Einrichtungen zusammen und treiben gemeinsam Projekte voran, die unsere Stadt lebenswerter machen. Unsere Kunden schätzen unseren kompetenten und zuverlässigen Service.

Werden Sie Teil unserer Zukunft und bringen Sie Ihre Energie in unser **#teamStadtWerke** ein!

### **Leiter Vertrieb und Energiebeschaffung (m/w/d)**

nächstmöglich | Vollzeit 39 Std./Woche | unbefristet | viele Zusatzleistungen

#### **Ein Job, der Sie begeistert**

- Leitung des Fachbereichs mit derzeit sechs Mitarbeitenden
- (Weiter-)Entwicklung, Gestaltung und Umsetzung der Beschaffungs- und Vertriebsstrategien im Einklang mit der Unternehmensstrategie
- Auf- bzw. Ausbau der Vertriebsaktivitäten für komplexe Energiedienstleistungen und Entwicklung zukunftsfähiger Vertriebsprodukte
- Verantwortung für und Unterstützung im operativen Tagesgeschäft – von der Entwicklung der Privatkundenkampagne bis zur Betreuung der Sonderkunden
- Planung der Absatz-, Umsatz- und Ergebnisentwicklung des Bereiches (Vertriebscontrolling)
- konsequente Digitalisierung und Standardisierung der Vertriebs- und Beschaffungsprozesse sowie der Schnittstelle zu den angrenzenden Bereichen
- Unterstützung in der bereichsübergreifenden Optimierung der Abläufe zu Geschäfts- und Marktkommunikationsprozessen (GPKE, GeLiGas, WiM)
- Führung, Motivation und Weiterentwicklung der Mitarbeitenden des Bereichs mit Rückhalt durch eine engagierte Teamleiterin

#### **Ihr Profil, das zu uns passt**

- erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches oder energiewirtschaftliches Studium - z.B. als Betriebswirt, Wirtschaftsingenieur, Versorgungsingenieur (w/m/d)
- Mehrjährige Erfahrung - als Sales Manager, Key Account Manager, Leitung Vertrieb in der Energiewirtschaft, idealerweise auch im Energiehandel und Projektmanagement
- Umfassende Erfahrung in der Optimierung und Digitalisierung von Prozessen
- unternehmerischer Weitblick und Gespür für die aktuelle Marktentwicklung



- hohe Einsatzbereitschaft und Flexibilität, unterstützt durch strategisches, analytisches Denken und Handeln, insbesondere bei allen Vertriebsaktivitäten
- Kommunikationsstärke und Führungskompetenz, verbunden mit einem freundlichen und überzeugenden Auftreten
- Sozialkompetenz und Teamfähigkeit

#### Freuen Sie sich auf

- eine spannende und verantwortungsvolle Tätigkeit mit hoher Gestaltungsmöglichkeit
- kurze Wege in einer offenen Kultur mit einem motivierten Team und direktem Kontakt zur Geschäftsführung
- unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- attraktive Vergütung nach Tarifvertrag (TV-V), inkl. Dienstwagen zur privaten Nutzung
- flexible Arbeitszeiten inkl. Mobile Office
- ein modernes Arbeitsumfeld

#### Interesse?

Wenn es Sie begeistert, Teil einer Unternehmens- und Führungskultur zu werden, die auf flache Hierarchien, vernetzte abteilungsübergreifende Zusammenarbeit und auf strategische Personalentwicklung setzt, sind Sie hier richtig. Senden Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an unsere Personalabteilung [bewerbung@stadtwerke-rinteln.de](mailto:bewerbung@stadtwerke-rinteln.de).

Nähere Auskünfte zum Aufgabengebiet erteilt Ihnen gern unser Geschäftsführer Ulrich Karl unter Telefon 05751/700-16.